useme

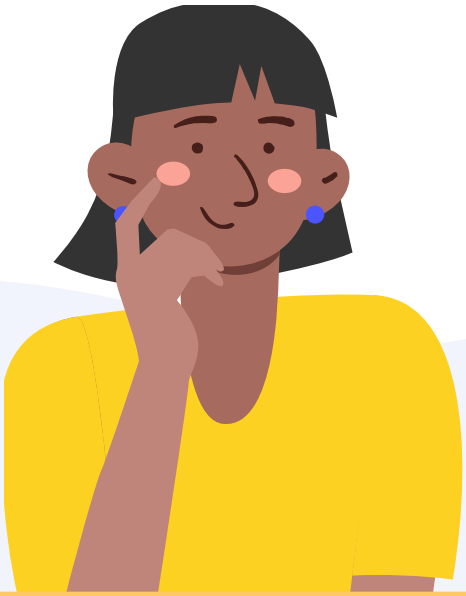
Jak rozliczać się z klientem

Umowy i faktury dla freelancerów – **co i kiedy opłaca Ci się bardziej?**

- Umowa o dzieło czy zlecenia?
- Faktura uproszczona czy zwykła?
- VAT, CIT czy PIT?

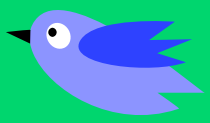
Zamiast walczyć w gąszczu przepisów i terminów prawnych mamy dla Ciebie alternatywę:

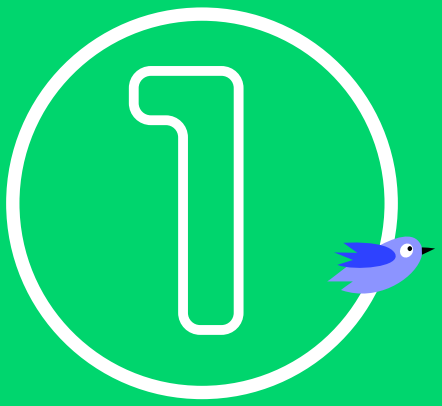
5 pytań, które pomogą Ci ocenić, jaka opcja jest dla Ciebie najlepsza i kiedy.



Pamiętaj

zanim podejmiesz jakąkolwiek decyzję, starannie oceń swoją sytuację i przelicz zarówno swoje przychody, jak i podatki oraz koszty, które ponosisz. Jeśli masz wątpliwości, skonsultuj się z doradcą podatkowym lub dobrym księgowym.





Kim jesteś

a kim możesz być i co to oznacza w praktyce

Zanim porównamy Twoje opcje musimy określić, kim jesteś z punktu widzenia prawa.

Każdy z nas jest przede wszystkim osobą fizyczną i może podejmować działania prawne, np. zawierać umowy lub zarejestrować działalność gospodarczą (firmę). Jako osoba fizyczna masz kilka możliwości nawiązania współpracy z klientem, głównie w oparciu o umowy cywilnoprawne lub umowę o pracę – ale tylko jeden sposób na obliczenie podatku dochodowego (PIT).

Osoba fizyczna

Osoba fizyczna: **Jak się rozliczasz z klientem**

- umowa o dzieło
- umowa zlecenia
- umowa o pracę
- faktura VAT

Osoba fizyczna: **Jak zapłacisz podatek**

- tylko na zasadach ogólnych (według skali podatkowej): 12% a na drugim progu podatkowym 37%. Korzystasz z kwoty wolnej od podatku

Pro tip

CZY MUSISZ PŁACIĆ PODATEK DOCHODOWY?

Odpowiedź jest prosta: tak, od każdej legalnie zarobionej kwoty odprowadzasz podatek dochodowy. Jego wysokość będzie się różniła w zależności od tego, czy masz firmę czy nie, czy korzystasz z ulg oraz od wysokości kwoty wolnej od podatku, ale co do zasady PIT płacimy wszyscy.

Jeśli próbujesz uchylać się od tego obowiązku, naruszasz prawo i mogą spotkać Cię określone konsekwencje.

Osoba fizyczna: **stałe koszty na freelancingu**

- żadne

Pro tip

UBEZPIECZENIA

Kiedy pracujesz w oparciu o umowę o pracę, Twój pracodawca opłaca za Ciebie składki na ubezpieczenie społeczne i zdrowotne. To dlatego korzystasz z płatnego urlopu, płatnych zwolnień i możesz mieć nadzieję na darmową wizytę u specjalisty.

Jeśli zdecydujesz się zrezygnować z etatu i zastąpić go pracą dla klientów na umowach cywilnoprawnych, rezygnujesz też z ubezpieczenia. Od Ciebie zależy, czy zgłosisz się do państwowego ubezpieczyciela i samodzielnie opłacisz składki, czy wybierzesz alternatywnego ubezpieczyciela prywatnego.

Osoba fizyczna z firmą – jednoosobowa działalność gospodarcza

Jako osoba fizyczna możesz również założyć firmę. Masz wtedy jednoosobową działalność gospodarczą i stajesz się samozatrudnionym/ą. Z klientami rozliczasz się na B2B, na podstawie faktury.

Oprócz tego, że zapłacisz PIT, czeka Cię również sporo kosztów utrzymania firmy. Jako samozatrudniony/a samodzielnie masz bowiem obowiązek opłacenia za siebie składek na ubezpieczenie społeczne (ZUS) i zdrowotne. W zamian za to zyskujesz więcej możliwości obliczenia podatków.

Jako firma możesz także zostać czynnym płatnikiem VAT. VAT to podatek od wartości dodanej: jest nim obłożony każdy towar lub usługa, którą wprowadzasz na rynek. Płacisz go zawsze, przy każdych zakupach (popatrz na paragon!), ale jako firma możesz go odliczyć i w efekcie kupić potrzebne produkty lub usługi taniej o VAT – to właśnie „zakupy na fakturę" i „wrzucanie w koszty".

Jednoosobowa działalność gospodarcza:
Jak się rozliczasz z klientem

- faktura VAT, czyli współpraca B2B

Jednoosobowa działalność gospodarcza: **Jak zapłacisz podatek**

- **na zasadach ogólnych** (według skali): 12% a na drugim progu podatkowym 37%, ale korzystasz z kwoty wolnej od podatku
- **liniowo** (progresywnie): 19% – korzystne, jeśli zarabiasz na tyle dużo, żeby zakwalifikować się na drugi próg podatkowy
- **ryczałtem**: dla freelancerów najczęściej 8,5% lub 14%, ale tracisz możliwość odliczania kosztów

Pro tip

CO TO JEST KWOTA WOLNA OD PODATKU?

Kwota wolna to wyznaczona w ustawie wysokość Twoich zarobków, od której nie zapłacisz podatku – ustawodawca uważa, że to za mały zarobek, żeby jeszcze coś od niego potrącać :)

Obecnie kwota wolna wynosi 30 000 zł, co oznacza, że jeśli w ciągu roku zarobisz tylko tyle (2 500 zł na miesiąc) nie zapłacisz podatku lub zostanie Ci on zwrócony. Podatek wysokości 12% liczy się dopiero od tego, co zarobisz powyżej kwoty wolnej.

Jednoosobowa działalność gospodarcza: **stałe koszty na freelancingu**

- składki na ubezpieczenie społeczne (ZUS): od 263,59 zł do 1124,23 zł. Składki obejmują emerytalną, wypadkową, rentową oraz dla starszych firm Fundusz Pracy i Fundusz jakiśtam
- składka zdrowotna w NFZ: w zależności od wybranej formy opodatkowania około 9% od tego, co zarobisz (przychodu)
- księgowość (opcjonalnie, jeśli masz nieograniczony czas i środki, możesz też spróbować przyswoić sobie podstawy księgowości i na bieżąco śledzić zmiany prawne oraz komunikować się z Urzędem Skarbowym)

Spółka: firma z własną osobowością prawną

Kiedy zakładasz działalność gospodarczą, z punktu widzenia prawa Ty i firma jesteście tym samym. Jeśli doprowadzisz do tego, że firma będzie miała długi, odpowiesz za nie całym swoim majątkiem.
Inaczej działa spółka: z punktu widzenia prawa Ty i Twoja spółka to dwa różne byty: spółka ma swój majątek, Ty swój. Jeśli powstanie zadłużenie, nie odpowiadasz za nie swoim majątkiem. Spółka ma też swój podatek: CIT.

Minusy tego rozwiązania to droższa obsługa księgowa oraz wymagana zgoda współwłaścicieli spółki, jeśli chcesz podjąć ważne decyzje dotyczące firmy. Pamiętaj: spółka to osobny byt chroniony prawem i nie możesz jej szkodzić!

Spółka: **Jak się rozliczasz z klientem**

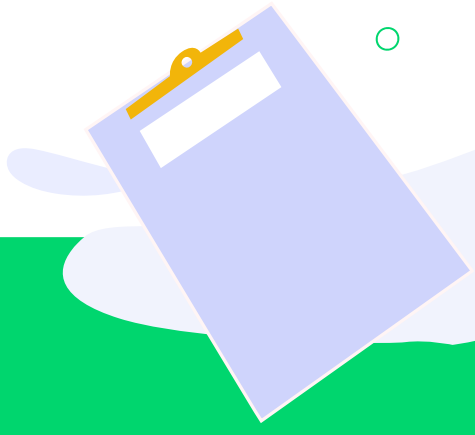
- faktura VAT, czyli współpraca B2B

Spółka: **Jak zapłacisz podatek**

- spółka zapłaci swój podatek CIT
- Ty zapłacisz swój podatek PIT od tego, ile spółka Ci zapłaci

Spółka: **stałe koszty na freelancingu**

- księgowość (zwykle od 500 zł w górę)
- jako członek zarządu spółki płacisz podatek dochodowy oraz opłacasz swoją składkę na ubezpieczenie zdrowotne, wysokości 9% wynagrodzenia.



Pro tip

CZY MUSISZ MIEĆ FIRMĘ, ŻEBY PRACOWAĆ JAKO FREELANCER?

Nie, nie musisz: Twoi klienci są przyzwyczajeni i do zawierania umów, i do rozliczeń B2B na podstawie faktury. Dla klientów wygodniejsza jest faktura, stąd stereotyp, że do freelancingu potrzebna jest działalność. Fakturę możesz wystawić legalnie również jako osoba fizyczna.

Jak mogę się rozliczać bez firmy

i czy mogę legalnie wystawiać faktury?

Jako freelancer najczęściej będziesz pracować na podstawie

- umowy o dzieło
- umowy zlecenia
- faktury VAT

Przyjrzyjmy się, jak działają te rozwiązania, dlaczego są popularne i kiedy najczęściej z nich korzystamy.

Umowa o dzieło

Zawierasz ją na stworzenie konkretnego produktu: tekstów, zdjęć, stron www. Jeśli nie wykonasz projektu opisanego w umowie, klient może ją unieważnić i nie wypłacić Ci wynagrodzenia.
Jest najłatwiejsza do zawarcia – nie wymaga nawet papierowej kopii – a dzięki możliwości przekazania praw autorskich do wykonanego projektu daje Ci najwyższą kwotę netto na rękę

Co oznacza dla Ciebie:

- niewielkie formalności
- najwyższa kwota netto na rękę (dzięki przekazaniu praw autorskich i wyższym kosztom uzyskania przychodu)
- brak składek na ubezpieczenie społeczne

Co oznacza dla Twojego klienta:

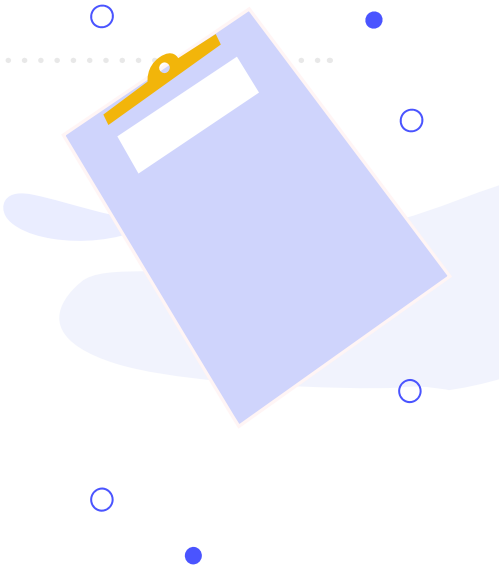
- relatywnie najmniej formalności
- obowiązek rejestracji umowy w ZUS
- obowiązek rozliczenia Twoich podatków i wysyłki PIT
- nie musi opłacać za Ciebie składek

Pro tip

CO TO JEST KOSZT UZYSKANIA PRZYCHODU?

To koszt, jaki musisz ponieść, żeby wykonać projekt, np. zakup materiałów lub sprzętu. Jako firma odpisujesz ten zakup od swojego podatku. Jako osoba fizyczna Twój koszt jest stały i niezależnie od poniesionych wydatków wynosi 20% – o tyle zostanie zmniejszony Twój podatek dochodowy. Jeśli więc do wykonania projektu potrzebujesz tylko prądu, bez zakupu dodatkowych materiałów, otrzymujesz sporą zniżkę.

Jeśli dodatkowo zdecydujesz się udzielić licencji do projektu lub przekazać prawa autorskie, Twój koszt automatycznie rośnie do 50%, więc płacisz podatek o połowę mniejszy.



Umowa zlecenia

To umowa, którą zawierasz na staranne wykonanie określonych czynności, niezależnie od ich rezultatu, takich jak np. prowadzenie i moderacja kanału w mediach społecznościowych lub obsługa klientów sklepu online. Możesz nie mieć żadnego komentarza do moderowania lub ani jednego zamówienia do obsługi, ale jeśli jesteś „w pogotowiu” w określonych godzinach, należy Ci się wynagrodzenie.

Co umowa zlecenia oznacza dla Ciebie:

- nieco więcej formalności
- określone godziny do przepracowania
- niższa kwota na rękę (przekazanie praw autorskich nie zmieni kosztów i Twojej kwoty netto)
- obowiązkowa składka zdrowotna lub składka zdrowotna i społeczna

Co umowa zlecenia oznacza dla Twojego klienta:

- znacznie większe formalności
- obowiązek odprowadzenia za Ciebie składki ZUS = Twoja praca staje się droższa
- obowiązek rozliczenia Twoich podatków i wysyłki PIT

Faktura VAT

Osoby fizyczne również mogą legalnie wystawiać fakturę za pomocą rozwiązań proponowanych przez narzędzia dla freelancerów lub za pomocą rozwiązań proponowanych przez ustawodawcę.

Co faktura VAT oznacza dla Twojego klienta
- czyli dlaczego klienci lubią B2B

- najłatwiejsze rozliczenie
- zero formalności
- zero obowiązków zleceniodawcy
- wygoda i szybkość

Jak możesz wystawić fakturę VAT jako osoba fizyczna?

Useme

Portal do rozliczania projektów dla freelancerów. Możesz wystawić fakturę za ukończony projekt, który Twój klient zna i akceptuje lub podpisać umowę o dzieło/zlecenia online. Useme działa na zasadzie zabezpieczenia obu stron: klient wpłaca Twoje wynagrodzenie na konto Useme, a serwis wystawia fakturę VAT. Wynagrodzenie otrzymujesz, kiedy wgrasz do serwisu ukończony projekt, a klient go przyjmie. Useme odprowadzi za Ciebie podatki, dlatego odbierasz kwotę netto i nie masz żadnych dodatkowych obowiązków.
Za obsługę prawną i podatkową Twojego rozliczenia serwis pobiera niewielki procent. Nie ma stałych opłat.

Kiedy i dla kogo:

- kiedy masz kilku-kilkunastu klientów, ale nie opłaca Ci się własna firma
- kiedy nie robisz większych zakupów „dla firmy”

Inkubatory przedsiębiorczości

Działają na zasadzie udzielania osobowości prawnej: możesz wystawiać faktury w imieniu swojej firmy i dokonywać zakupów „na firmę”. Obowiązują stałe opłaty miesięczne.

Kiedy i dla kogo:

- kiedy kupujesz sporo rzeczy „dla firmy” lub materiałów potrzebnych do realizacji zleceń

Działalność nierejestrowana

Pod pewnymi warunkami pozwala osobom fizycznym wystawiać faktury uproszczone. Obowiązuje ścisły limit zarobków: jeśli w ciągu miesiąca przekroczysz limit wartości faktur równy połowie minimalnego wynagrodzenia krajowego brutto, masz obowiązek w ciągu 7 dni założyć założyć firmę.
Masz także obowiązek prowadzenia uproszczonej księgowości oraz samodzielnego rozliczenia podatku z działalności nierejestrowanej.
Z tego rozwiązania skorzystasz, jeśli nie prowadziłeś/aś firmy w ciągu ostatnich 60 miesięcy (5 lat).

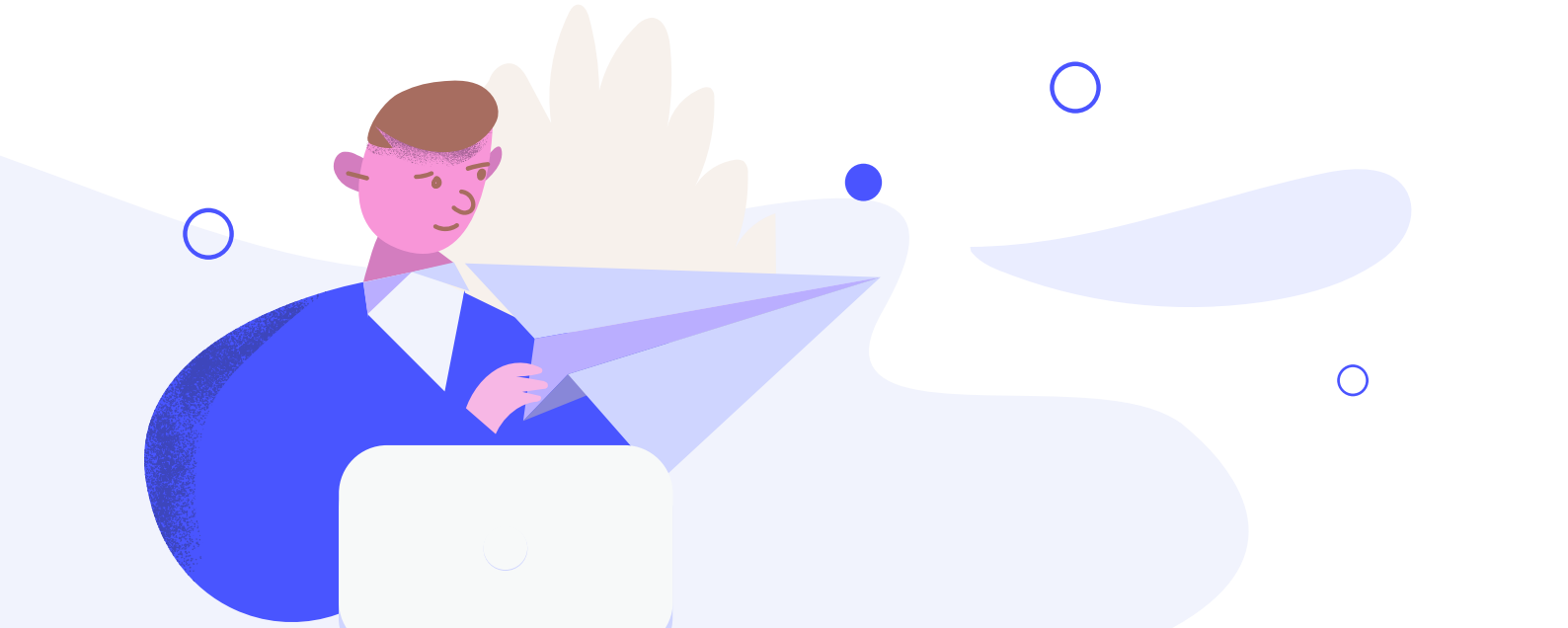
Kiedy i dla kogo:

- dla osób, które mają niewielu klientów i rzadko wykonują zlecenia
- do prac o niewielkiej wartości

Pro tip

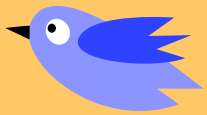
CZY ZNAJOMY MOŻE WYSTAWIĆ FAKTURĘ ZA MNIE?

Nie, nie może – przedsiębiorca, który wystawia fakturę za pracę, którą wykonał ktoś inny, dopuszcza się firmanctwa i jest to naruszenie prawa, które może mieć określone konsekwencje.



Jakie rozwiązanie opłaca mi się bardziej?

Aby odpowiedzieć na to pytanie, przeanalizuj trzy aspekty swojej pracy jako freelancera.



3

Ile chcesz pracować?

i jak wybrać swoje rozwiązanie

Czy chcesz zostać freelancerem „na pełen etat” czy szukasz tylko dodatkowego zarobku? Czy Twoim marzeniem jest przejść na swoje ze wszystkimi plusami i minusami, czy lubisz bezpieczeństwo, jakie daje Ci stałe zatrudnienie?

Opcja praca + freelancing po godzinach

Zachowujesz ubezpieczenie społeczne, jakie zapewnia Ci pracodawca oraz stałe wpływy. Ponieważ jesteś zatrudniony/a i masz opłacone składki, dla kolejnych klientów możesz wykonywać projekty na umowie zlecenia (np. wirtualna asystentura, doradztwo), ponieważ Twoje składki są już opłacone.

Twoja sytuacja:

- masz opłacone składki ubezpieczenia państwowego (ZUS, NFZ)
- masz zapewniony dochód
- dostępne rozliczenia: umowa o dzieło, umowa zlecenia, faktura VAT (Useme, inkubator, własna firma)

Opcja tylko freelancing

Sam/a odpowiadasz za swoje ubezpieczenia społeczne – możesz, ale nie musisz opłacać je w ZUS/NFZ. To, jaka opcja rozliczenia jest dla Ciebie najlepsza, zależy od ilości klientów. Na pierwszym etapie działania, jeśli nie masz wysokich kosztów, tańsze będą umowy cywilnoprawne z przekazaniem praw autorskich (koszt uzyskania przychodu obniża Twój podatek o połowę).

Twoja sytuacja:

- decydujesz o swoim ubezpieczeniu – państwowe lub prywatne
- dostępne rozliczenia: umowa o dzieło, faktura VAT (Useme, inkubator, działalność nierejestrowana)

Ile zarabiasz?

netto i brutto

Utrzymanie firmy to stałe miesięczne koszty. Nieważne, czy zarabiasz, czy masz stratę, w pierwszej kolejności zarabiasz na składki ubezpieczeniowe.

Przez pierwsze trzy miesiące działania firmy płacisz tylko składkę zdrowotną i nie masz ubezpieczenia społecznego: Twoja sytuacja nie różni się więc od freelancera, który pracuje na umowach o dzieło i sam opłaca swoją składkę NFZ.

Po tym okresie przez kolejne dwa lata opłacasz składki ZUS uzależnione od Twoich zarobków, jednak nie mniejsze niż 263,59 zł (plus składka zdrowotna). Po tym okresie zaczynasz opłacać pełne składki ZUS, które obecnie (2022) wynoszą 1124,23 zł miesięcznie (plus składka zdrowotna).
Pamiętaj, że składki co roku rosną.

Zanim podejmiesz decyzję o założeniu firmy sprawdź, czy opłaca Ci się utrzymywanie działalności, kiedy dopiero startujesz i nie masz stałej bazy klientów lub kiedy zarabiasz już całkiem nieźle, ale wolisz samodzielnie zdecydować o swoim ubezpieczeniu i np. wybrać bardziej efektywną opcję oszczędzania na emeryturę niż w ZUS.

Niewielkie lub nieregularnie dochody:

umowa o dzieło, Useme, działalność nierejestrowana (inkubatory mają stałe miesięczne opłaty) – korzystasz z kwoty wolnej od podatku i płacisz PIT wysokości 12% z opcją zmniejszenia nawet o połowę dzięki przekazaniu praw autorskich.

Wysokie i stałe:

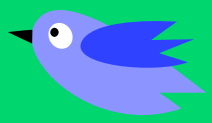
własna działalność, Useme – jeśli Twoje przychody zbliżają się do drugiego progu podatkowego, warto rozważyć założenie własnej firmy i przejście na podatek liniowy

Pro tip

SKŁADKA ZDROWOTNA

Nie rezygnuj z opłacania składki na ubezpieczenie zdrowotne nawet jako osoba fizyczna bez umowy o pracę. W razie wypadku zapewni Ci to darmową opiekę zdrowotną w szpitalach w Polsce i zagranicą. Pamiętaj, że możesz także skorzystać z ubezpieczenia przez członka rodziny, np. współmałżonka.
Składka na dobrowolne ubezpieczenie zdrowotne wynosi 590,95 zł i zmienia się co roku. Jeśli przez dłuższy czas nie odprowadzałeś/aś składek, postaraj się o umowę zlecenia, aby „wyzerować” okres bezskładkowy.

Poniżej znajdziesz przykładowe wyliczenie zarobków netto dla własnej firmy i jako osoba fizyczna wystawiająca faktury przez Useme.



5

Jakie masz koszty

ile musisz zapłacić, żeby zacząć zarabiać

Koszty to wszystko to, co musisz kupić, aby zacząć wykonywać zlecenia. Jako firma możesz zmniejszyć swoje przychody o wszystkie udokumentowane i uzasadnione wydatki firmowe i przez to zapłacić niższy podatek od zarobionych kwot – to właśnie oznacza „wrzucanie w koszty” lub „zakupy na firmę”.

Jako osoba fizyczna nie masz takiej możliwości, ale ustawodawca przewidział, że Ty też ponosisz pewne wydatki związane z pracą i automatycznie zwalnia każdą Twoją umowę zlecenia i umowę o dzieło z pełnego podatku – Twój koszt wynosi 20% wartości umowy. Jeśli do umowy o dzieło przekażesz prawa autorskie, koszt wzrośnie do 50%.

Mało która firma może osiągnąć takie koszty – chyba że planujesz wytwarzanie sprzętu ciężkiego, w którym potrzebujesz metali ziem rzadkich lub skomplikowanych technologii. Do takich prac, jak copywriting, grafika komputerowa i 3D, animacja, projektowanie i wykonywanie stron www i sklepów online możesz ponieść jednorazowe koszty (nowy komputer itp), jednak głównie potrzebujesz prądu, inspiracji i spokoju.

Dla wysokich kosztów (produkcja zaproszeń ślubnych, rękodzieło artystyczne) bardziej opłacalna jest działalność gospodarcza.

Niskie koszty:

umowa o dzieło z przekazaniem praw autorskich

Wysokie koszty:

działalność gospodarcza z opodatkowaniem według skali lub liniowym (na ryczałcie nie odliczasz kosztów)

Co Ci się opłaca?

Prowadzenie własnej firmy kojarzy się z prestiżem: masz swoją firmę, jesteś sam/a sobie szefem/szefową, masz fajną pieczątkę i kupujesz nowy sprzęt na fakturę. Jeśli to właśnie masz przed oczami na dźwięk słowa „firma” – wyrzuć ten mit do kosza :)

Twój profesjonalizm wyznacza to, jak komunikujesz się z klientami, jak odpowiedzialnie podchodzisz do zleceń i jak dbasz o jakość swoich usług. Zacznij od pracy nad tymi aspektami i cierpliwie buduj swoją bazę klientów na podstawie poleceń i rekomendacji.

W początkowym okresie freelancingu firma oznacza dla Ciebie przede wszystkim koszty, które nie zawsze chcesz ponosić. Na tym etapie ważniejsza jest elastyczność rozwiązań, która zostawi Ci swobodę podejmowania decyzji i wybierania korzystnych opcji.

W tym wpisie 👉 znajdziesz porównanie zarobków netto dla przychodu rzędu 5 000 zł i 7 000 zł we własnej firmie i w rozliczeniu z Useme.
Nie bierzemy w nim pod uwagę działalności nierejestrowanej ze względu na limit przychodu oraz inkubatorów przedsiębiorczości ze względu na konieczność opłacania stałego abonamentu.

Różnica w kosztach wynika z tego, że jako firma odliczasz je od podatku.
Dla Ciebie jako dla freelancer bez firmy Twój koszt zawiera także podatek VAT.

JDG

opodatkowanie według skali

Przychody: **5 000 zł**

Uwzględnia kwotę wolną
Stałe koszty: 500 zł
Ulga Preferencyjny ZUS

	Firma	Useme KUP 20%	Useme KUP 50%
ZUS	264 zł	0 zł	0 zł
Fundusz pracy	0 zł	0 zł	0 zł
Składka zdrowotna	368 zł	0 zł	0 zł
Opłata Useme	0 zł	150 zł	150 zł
Biuro rachunkowe	150 zł	0 zł	0 zł
Inne koszty	500 zł	615 zł	615 zł
Podstawa wymiaru opodatkowania	4 086 zł	4 850 zł	4 840 zł
Podatek	270 zł	660 zł	412 zł
Dochód netto	**3 449 zł**	**3 575 zł** + zwrot podatku	**3 823 zł** + zwrot podatku
Różnica firma vs Useme		**126 zł** (4%)	**374 zł** (11%)

JDG

opodatkowanie według skali

Przychody: **7 000 zł**

Uwzględnia kwotę wolną
Stałe koszty: 500 zł
Ulga Preferencyjny ZUS

	Firma	Useme KUP 20%	Useme KUP 50%
ZUS	264 zł	0 zł	0 zł
Fundusz pracy	0 zł	0 zł	0 zł
Składka zdrowotna	548 zł	0 zł	0 zł
Opłata Useme	0 zł	150 zł	150 zł
Biuro rachunkowe	150 zł	0 zł	0 zł
Inne koszty	500 zł	615 zł	615 zł
Podstawa wymiaru opodatkowania	6 086 zł	6 850 zł	6 850 zł
Podatek	610 zł	932 zł	582 zł
Dochód netto	**4 929 zł**	**5 303 zł** + zwrot podatku	**5 653 zł** + zwrot podatku
Różnica firma vs Useme		**374 zł** (8%)	**724 zł** (15%)

JDG

opodatkowanie według skali

Przychody: **5 000 zł**

Uwzględnia kwotę wolną
Stałe koszty: 500 zł
Normalny ZUS pełnej wysokości

	Firma	Useme KUP 20%	Useme KUP 50%
ZUS	1037 zł	0 zł	0 zł
Fundusz pracy	87 zł	0 zł	0 zł
Składka zdrowotna	290 zł	0 zł	0 zł
Opłata Useme	0 zł	150 zł	150 zł
Biuro rachunkowe	150 zł	0 zł	0 zł
Inne koszty	500 zł	615 zł	615 zł
Podstawa wymiaru opodatkowania	3 226 zł	4 850 zł	4 840 zł
Podatek	123 zł	660 zł	412 zł
Dochód netto	**2 812 zł**	**3 575 zł** + zwrot podatku	**4 850 zł** + zwrot podatku
Różnica firma vs Useme		**763 zł** (27%)	**1 011 zł** (36%)

JDG

opodatkowanie według skali

Przychody: **7 000 zł**

Uwzględnia kwotę wolną
Stałe koszty: 500 zł
Normalny ZUS pełnej wysokości

	Firma	Useme KUP 20%	Useme KUP 50%
ZUS	1037 zł	0 zł	0 zł
Fundusz pracy	87 zł	0 zł	0 zł
Składka zdrowotna	470 zł	0 zł	0 zł
Opłata Useme	0 zł	150 zł	150 zł
Biuro rachunkowe	150 zł	0 zł	0 zł
Inne koszty	500 zł	615 zł	615 zł
Podstawa wymiaru opodatkowania	5 226 zł	6 850 zł	6 850 zł
Podatek	463 zł	932 zł	582 zł
Dochód netto	**4 292 zł**	**5 303 zł** + zwrot podatku	**5 653 zł** + zwrot podatku
Różnica firma vs Useme		**1 011 zł** (24%)	**1 361 zł** (32%)